

INDUSTRIEKAUFLEUTE M/W/D BEI INOTECH

Warum brauchen wir INDUSTRIEKAUFLEUTE?

Industriekaufleute sind in unterschiedlichen Betriebsbereichen und Abteilungen tätig. Ihr kaufmännisch-betriebswirtschaftliches Aufgabenfeld erstreckt sich von der Auftragsannahme bis zum Verkauf von Erzeugnissen bzw. Dienstleistungen. Sie helfen mit Produktions- und Betriebsabläufe zu gestalten, holen Angebote ein, verhandeln Einkaufspreise, schreiben Bestellungen, prüfen die Qualität eingetrossener Waren, sorgen für fachgerechte Lagerung der Waren und rechtzeitige Bereitstellung dieser für die Produktion.

Aufgabe von Industriekaufleuten kann auch die Erstellung von Stücklisten und Arbeitsplänen sein. Verkaufsverhandlungen, Angebotsausarbeitung, sowie Planung von Werbemaßnahmen gehören im Vertriebsbereich zum Hauptaufgabengebiet von Industriekaufleuten. Auch im Finanzbereich von Unternehmen sind sie zu finden und buchen Geschäftsvorgänge, archivieren Belege und veranlassen Zahlungen. Industriekaufleute sind somit Allround-Talente, die im gesamten Unternehmen eingesetzt werden können.

Welche Voraussetzungen müsst Ihr mitbringen?

Erfolgreicher mittlerer Bildungsabschluss

Wie lange dauert die Ausbildung?

3 Jahre

Wen brauchen wir?

Junge Menschen, die Interesse an Wirtschaft und am Erstellen von Angeboten und Kalkulationen haben. Die kein Problem mit wechselnden Kunden- oder Lieferantenkontakten und Spaß am Umgang mit Menschen im beruflichen Umfeld haben. Leute, die gerne Organisieren, Planen und Interesse an Datenverarbeitung besitzen.

Was solltet Ihr mitbringen?

- ✓ Sprachliches Ausdrucksvermögen
- ✓ Planungs- und Organisationsfähigkeit
- ✓ Offenheit im Umgang mit Geschäftspartnern und Kollegen
- ✓ Fremdsprachenkenntnisse in Englisch
- ✓ Zahlenverständnis und logisches Denken
- ✓ Systematische Arbeitsweise & Lernbereitschaft



Worauf wir Wert legen:

- ✓ Planvolle, systematische Arbeitsweise (z. B. im Bereich der Finanz- und Kostenplanung)
- ✓ Anpassungs- und Kooperationsfähigkeit (Einordnung, Zusammenarbeit)
- ✓ Teamarbeit, Kooperation mit Kunden und Lieferanten
- ✓ Selbstständigkeit und Ordnung
- ✓ Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit

Was lernt Ihr während Eurer Ausbildung?

- ✓ Angebote einholen, überprüfen und vergleichen
- ✓ Bestellmengen und –Termine festlegen
- ✓ Anwendung von Dispositionsverfahren
- ✓ Verträge prüfen und überwachen
- ✓ Kosten erfassen und überwachen
- ✓ Bestands- und Erfolgskonten führen
- ✓ Anfragen bearbeiten, Kunden beraten und Angebote erstellen
- ✓ Abwicklung von Kundenaufträgen
- ✓ Erstellen von Rechnungen
- ✓ Pflege des Kundenstammes
- ✓ Durchführung von Kundenreklamationen



Was lernt Ihr in der Berufsschule?

- ✓ Investitions- und Finanzierungsprozesse planen
- ✓ Personalwirtschaftliche Aufgaben wahrnehmen
- ✓ Absatzprozesse planen, steuern und kontrollieren
- ✓ Jahresabschlüsse analysieren und bewerten
- ✓ Leistungserstellungsprozesse planen, steuern und kontrollieren
- ✓ Werteströme erfassen und dokumentieren
- ✓ Wertschöpfungsprozesse analysieren und beurteilen
- ✓ Unternehmensstrategien und –Projekte umsetzen
- ✓ Marktorientierte Geschäftsprozesse eines Industriebetriebes erfassen

Interessiert?

Dann schickt Eure Bewerbungsunterlagen in einer PDF-Datei an folgende Adresse:

bewerbungen@inotech.de